

16 febbraio 2016 dalle 16:30 alle 18:00

Docente: Andrea Menè Sales Manager Google

Parte 1 - Inspiration

Perché la tua azienda deve esportare?

- · La Export Economy
- L'Ecommerce Economy
- La Mobile Economy
- L'Italia e le sue eccellenze

Parte 2 - Tecniche pratiche

Come capire se siete pronti a fare Export?

• Dimostrazione pratica

Cosa fare se la tua azienda non fa Export?

• Dimostrazione pratica

Cosa fare se la tua azienda vuole esportare di più nei mercati dove è già presente?

• Dimostrazione pratica

Cosa fare se la tua azienda vuole espandersi in nuovi mercati?

• Dimostrazione pratica

Parte 3 – Strumenti aggiuntivi

Alcuni strumenti aggiuntivi per supportare l'export

- Il database sui dazi
- Il calendario delle stagionalità di mercato

Modalità di fruizione

Il relatore, intervistato da un manager UniCredit, sarà collegato in diretta audio/video con le sale attivate su tutto il territorio nazionale. Sarà possibile inviare domande in diretta attraverso una piattaforma di instant feedback (QR Code disponibile direttamente in aula).



Andrea Menè è il Sales Manager di Google che con piena responsabilità sul mercato Italiano, coordina il team di supporto alle PMI già attive online e che gestiscono in autonomia le strategie di marketing digitale. Forte di 8 anni di esperienza nel ruolo di consulenza alle PMI per migliorare la performance ed il brand su internet

in Italia e all'estero, ha collaborato al lancio del progetto "Crescere in Digitale" rivolto a formare migliaia di giovani esperti nel digitale.

In collaborazione con:



La vita è fatta di alti e bassi.
Noi ci siamo in entrambi i casi.

Benvenuto in
UniCredit