



Start Up Overview – Start Up e imprese, fare matching per crescere

I N D I C E

BOOK4YOU S.R.L.

Drop Digital Health

HEIWIT S.p.A.

V O L T A

WE ARE BI-REX

Why Only White

CONTATTI

✉ a.canese@book4you.it

☎ +39 345 2568240

📍 Pozzuolo Martesana MI, Italia

🌐 www.book4you.it

TEAM E COMPETENZE

Alessandro Canese

Imprenditore e Consulente di Direzione,
20 anni di esperienza manageriale
internazionale Esperto in strategia e
controllo di gestione

Davide Bassi

CFO e Consulente di Direzione
10 anni di esperienza in azienda
Specializzato in sistemi di
Amministrazione, Finanza e Controllo

Dino Sanguinetti

Imprenditore
50 anni di esperienza nel data
processing contabile/fiscale Esperto in
sistemi informativi gestionali e fiscalità
d'impresa

Fabrizio Sanguinetti

Imprenditore e Manager dell'Innovazione
30 anni di esperienza nel data processing
contabile/fiscale Esperto in sistemi
informativi gestionali e software design

CHI SIAMO

Book4You è il servizio di cloud accounting che rimette l'imprenditore al centro del sistema dei dati aziendali.

Il nostro modello combina tecnologia proprietaria, consulenza on demand e profilazione comportamentale, per un servizio personalizzabile e scalabile.

BISOGNO RISOLTO

Book4You restituisce controllo e consapevolezza agli imprenditori che operano senza dati aggiornati, prendono decisioni al buio e faticano a delegare. Colma le lacune del mercato tradizionale offrendo supporto tempestivo, visione finanziaria chiara e gestione semplificata.

IL PRODOTTO

Un servizio di outsourcing contabile abilitato da una piattaforma software cloud che consente al cliente di avere una visibilità costantemente aggiornata in tempo reale dei numeri della sua impresa. Integrato con il commercialista, dalla piattaforma è possibile gestire tutte le operazioni aziendali.

MODELLO DI BUSINESS

Un modello ibrido SaaS/Service che unisce tecnologia proprietaria e consulenza. Automatizza i processi contabili interni e attiva esperti quando necessario, garantendo efficienza e flessibilità. La distribuzione avviene online e tramite partnership, focus R&S su automazione e strumenti predittivi.

IL MERCATO

Il mercato contabile è ancora dominato da studi tradizionali e software low-cost, a basso valore aggiunto. Le aziende operano con dati sottoutilizzati, frammentati e difficili da interpretare, senza ottenere valore reale dall'outsourcing. Il bisogno di controllo, visibilità e supporto decisionale resta ampiamente insoddisfatto, soprattutto per PMI.



Drop Digital Health

CONTATTI

✉ David.ferrini@kherodh.com

☎ +39 331 689.36.93

📍 Via Leon Pancaldo 26, Roma

🌐 www.kherodh.com

TEAM E COMPETENZE

David Ferrini

Founder, CEO, CTO

[LinkedIn](#)

Tommaso Testi

Architetto

[LinkedIn](#)

Farzan Alipour

AI/ML specialist

[LinkedIn](#)

Giovanni De Bartolo

Quality manager

CHI SIAMO

Drop Digital Health, start up innovativa fondata in Italia nel 2023 per rivoluzionare il supporto alla riabilitazione motoria. Attraverso la nostra soluzione di punta, K-HERO®, rendiamo il supporto clinico più accessibile e sostenibile.

BISOGNO RISOLTO

La nostra missione è migliorare la qualità della vita dei pazienti offrendo soluzioni innovative per un futuro più inclusivo dell'assistenza sanitaria.

Il 45% della popolazione necessita ogni anno di supporto riabilitativo motorio, ma carenza di personale specializzato, lunghe file di attesa, barriere geografiche ed economiche, non consentono adeguato accesso alle cure.

IL PRODOTTO

K-HERO® una soluzione medtech, AI-driven, per fornire trattamenti personalizzati in tele riabilitazione.

Senza la necessità di sensori o device wearable è in grado di rilevare le condizioni del paziente e guidarlo verso la corretta terapia di movimento, grazie a 24 protocolli clinici validati.

MODELLO DI BUSINESS

- Modello B2B basato sulla vendita di dispositivi con licenza triennale inclusa, aggiornamenti e supporto, con opzione pay-on-demand.
- Modello B2B2C con noleggio al paziente domiciliarizzato.

IL MERCATO

Valori di mercato delle attrezzature per la riabilitazione motoria in EU \$71B (CAGR 13.5%), in IT \$9B. Questi valori vanno incrementando in funzione di malattie croniche correlate all'invecchiamento della popolazione.

K-HERO®, si pone come soluzione scalabile per cliniche, centri riabilitativi, pazienti da remoto, RSA e centri fitness.

HEIWIT

Sodium ion battery

HEIWIT S.p.A.

CONTATTI

✉ Alessandro.gallani@heiwit.com

☎ +39 0332.17 30 555

📍 Via Carlo Robbioni, 2 - Varese

🌐 www.heiwit.com

TEAM E COMPETENZE

Alessandro Gallani – CEO

Andrea Genova – CFO

Gianluca Russo – Sales

CHI SIAMO

Batterie agli ioni di sodio per energie rinnovabili

Heiwit è una startup innovativa che sviluppa soluzioni energetiche sostenibili, tra cui batterie agli ioni di sodio ad alte prestazioni e impianti fotovoltaici su misura per aziende. Offriamo tecnologie sicure, scalabili e interamente progettate per la transizione energetica industriale.

BISOGNO RISOLTO

Efficientamento costi energetivi

Rispondiamo all'esigenza crescente di accumulo energetico efficiente per le imprese, riducendo la dipendenza dalla rete e ottimizzando i costi energetici. Offriamo anche la possibilità di installare impianti fotovoltaici, per un'autonomia energetica completa.

IL PRODOTTO

Impianti fotovoltaici con accumulo

Sistema integrato di batterie agli ioni di sodio e impianto fotovoltaico, progettato e installato su misura per ogni azienda. Le batterie sono sicure, riciclabili e adatte a contesti industriali, anche in ambienti critici. Da batterie da 10kWh a BESS da 4MWh.

MODELLO DI BUSINESS

Chiavi in mano

Vendita chiavi in mano: progettazione, fornitura, installazione e manutenzione del sistema completo (fotovoltaico + accumulo), con soluzioni personalizzate e supporto post-vendita.

IL MERCATO

PMI e Grandi imprese

Target principale: PMI e grandi imprese energivore, in particolare nei settori manifatturiero, logistico e agroalimentare. Il mercato dell'accumulo industriale è in forte espansione, spinto da transizione green, comunità energetiche e incentivi pubblici.



VOLTA

STRUCTURAL ENERGY

Contacts

 tommaso.randolfi@voltase.energy

 +39 340 8565278

 Lomazzo (CO), Italy

 www.voltase.energy

Team



Tommaso Randolfi
CEO & Cofounder
MSc Aeronautical Eng.



Chiara Mirani
COO & Cofounder
MSc Aeronautical Eng.



Gabriele Consiglio
CTO & Cofounder
MSc Space Eng.

The Volta team brings nearly 25 years of complementary and multidisciplinary expertise. Our background ranges from state-of-the-art research on advanced materials and structures at Politecnico di Milano and George Mason University for NASA's Advanced Composites Program, to pioneering chemical and electrochemical product development for the automotive, food-tech and semiconductor sectors. This deep technical know-how is matched by hands-on experience in scaling operations and driving sales across the space ecosystem for both private companies and public agencies.

Highlights of our track record include co-developing one of the world's first edible batteries for the food industry, creating a numerical model now embedded in commercial software to predict failures in aerospace composite structures, and managing the global asset expansion of one of Europe's leading space startups.

Who we are?

Volta Structural Energy (Volta) is an Italian deep-tech startup pioneering patented structural battery technology that turns single function structural panels into high-performance and safe energy storage system, freeing internal volume and mass for profitable payloads and increasing range. Our cross-disciplinary team grew its prototypes with the support of ESa BIC and Leonardo Corporate acceleration which great results enabled a 1M€ Capital Raise use to expand Volta IP portfolio, completing PoC for early customers and scaling from TRL3 to TRL6.

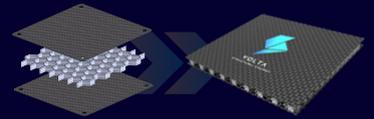
Market need

Conventional battery packs are cumbersome and heavy, occupying up to 30% internal volume and mass in high value and critical platforms such as spacecrafts, drones, UAVs and EVTols, limiting systems range, payload capacity, power and overall profitability. Operators need lighter, smarter and safer, energy systems to extend autonomy, cut launch or fuel costs and increase payload capacity.

Product: Volta Structural Battery

Composite sandwich panels, combining structural mechanical properties with high performance energy storage capacity. Powered by volta load-bearing electrode technology compatible with existing production lines and powered by Sodium-Ion chemistry enabling:

- up to 5x the energy stored for the same mass
- up to 4.5x the power stored for the same mass
- fully custom shapes and voltages (3-800V)
- enabling lighter and more profitable systems



Business model

Volta operates an asset light B2B model. We design & assemble the high-value electro-structural core and BMS in-house, outsourcing cell fabrication and skin lamination to proven partners.

Revenue streams:

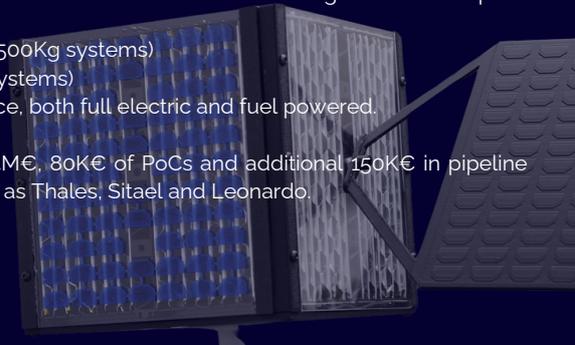
- Plug&Play structural battery panels for Space, UAV, e-mobility.
- Turn-key Na-ion battery packs for auxiliary power in trucks & marine.
- Engineering & IP licensing to platform OEMs and structure makers.

Market

Volta technology is suited for almost every e-mobility platforms, from space and air to naval and commercial heavy duty vehicles. In this vast market opportunity worth almost 30B€ and growing at 15% CAGR, Volta beach-head market are high-value aerospace vehicles:

- Satellites (from 3U cubesats to >500Kg systems)
- Drones (medium to large scale systems)
- UAVs for defense and surveillance, both full electric and fuel powered.

Volta secured signed LOIs worth >4M€, 80K€ of PoCs and additional 150K€ in pipeline from market leader companies such as Thales, Sitael and Leonardo.



CONTATTI

✉ Info@bi-rex.net

☎ **+393336445726**

📍 **Via Roma 45, Turbigo (MI),**

🌐 www.bi-rex.net

TEAM E COMPETENZE

ReVita è guidata da un team multidisciplinare con competenze chiave in **chimica verde, ingegneria dei materiali, industrializzazione, business development e finanza:**

- **Monica** – Co-founder, CTO
- **Greta** – Co-founder, CEO
- **Adriano** – 30 anni di esperienza nelle cartiere, supporta la **scalabilità industriale** e l'ottimizzazione del prodotto.
- **Giuseppe** – Commercialista, si occupa della **gestione finanziaria** e del controllo di gestione.
- **Mikaela e Cinzia** – Amministrazione e back-office.
- **Aurelio** – Avvocato, segue la parte **legale e contrattuale**.
- **Pink different** – agenzia di marketing e comunicazione

CHI SIAMO

Bi-rex ha lanciato il brand ReVita che sviluppa e produce **fibre** per il settore cartario, destinata a prodotti di carta e cartoncino per packaging, carta usa e getta e carte speciali. Il processo proprietario di estrazione della fibra è a **basso impatto ambientale**, si basa su un approccio di **economia circolare**, e si inserisce perfettamente negli obiettivi dell'**industria della carta sostenibile del futuro**.

BISOGNO RISOLTO

La produzione di carta dipende ancora fortemente dalla cellulosa vergine ottenuta da alberi, con alti costi ambientali. ReVita risponde al bisogno di una **fonte di cellulosa sostenibile** e circolare, offrendo un'alternativa a **basso impatto ambientale** basata su scarti agroalimentari.

IL PRODOTTO

ReVita produce **fibra cellulosica** di origine agroalimentare, senza processi chimici, destinata a cartoncini, carte monouso e carte creative. È compatibile con i macchinari industriali esistenti e garantisce **performance tecniche** comparabili alla cellulosa tradizionale.

MODELLO DI BUSINESS

ReVita opera in B2B: forniamo fibra sostenibile a cartiere e brand che vogliono rendere più ecologici i loro prodotti cartacei. Generiamo ricavi dalla **vendita diretta della fibra** e da **partnership strategiche** con clienti industriali.

IL MERCATO

Il nostro mercato è quello della **carta e del packaging sostenibile**, in forte espansione a livello globale. In particolare, ci rivolgiamo a settori come **food packaging, tissue** (carta usa e getta) e **luxury** (carta per moda/design), che cercano materiali innovativi per rispondere alla crescente domanda di sostenibilità.



Why Only White

CONTATTI

✉ federico.morosi@wowmail.it

☎ +39 320 2312184

📍 Via Monte Santo 49, Samarate (VA)
Via Panciatichi 56/27, Firenze (FI)

🌐 www.whyonlywhite.com

TEAM E COMPETENZE

Federico Morosi (CEO): esperto in AR/VR e interazione uomo-macchina, ha trasformato il suo progetto di dottorato in un'impresa, guidando lo sviluppo tecnologico e l'evoluzione strategica della piattaforma.

Andrea Sciannamea (CTO): specializzato in AI e computer graphic, sviluppa il software SAR con attenzione a scalabilità, efficienza e integrazione cloud.

Enrico Panzi (COO): con oltre 25 anni di esperienza in ICT e gestione di progetti, supervisiona le attività operative e l'implementazione delle soluzioni.

In aggiunta abbiamo 3 docenti del Politecnico di Milano come advisor per supportare la nostra crescita con le loro competenze in AR/VR, UX e innovazione; una collaborazione tecnologica con una software house fiorentina, la Dr. Wolf, per accelerare il nostro sviluppo e l'accesso al mercato.

CHI SIAMO

Siamo una startup e spin-off del Politecnico di Milano che possiede una tecnologia in grado di trasformare il modo in cui i prodotti vengono ideati, personalizzati e comunicati. La nostra missione è portare l'interazione tra fisico e digitale a un nuovo livello, offrendo strumenti concreti per accelerare innovazione, sostenibilità e creatività.

BISOGNO RISOLTO

WoW risponde alla crescente esigenza di semplificare, rendere sostenibili e personalizzabili i processi di design, prototipazione e vendita. Riduciamo drasticamente tempi, costi e impatti ambientali legati alla prototipazione fisica e offriamo alle aziende strumenti per valorizzare la creatività senza sacrificare efficienza e competitività.

IL PRODOTTO

Usiamo proiezioni per modificare in tempo reale l'aspetto, l'estetica e la funzionalità di un oggetto fisico. Grazie ad una tecnologia brevettata di proiezione generiamo oggetti "Phygital" tangibili e dinamici che consentono di testare infinite varianti estetiche in modo più efficiente ed efficace, di simulare materiali e finiture di pregio senza costi o sprechi e di coinvolgere i clienti in modo più interattivo.

MODELLO DI BUSINESS

WoW opera con un modello B2B basato su licenze software e servizi di integrazione personalizzata. Offriamo la piattaforma in modalità SaaS con moduli scalabili in base alle esigenze dei clienti, affiancati da consulenza tecnologica e supporto creativo.

IL MERCATO

Puntiamo inizialmente al settore della moda di lusso, dove la combinazione tra artigianalità, sostenibilità e necessità di innovazione rende la nostra soluzione particolarmente strategica. Tuttavia, le applicazioni si estendono a diversi comparti, dall'arredo, al packaging e all'automotive, ovunque ci sia bisogno di accelerare lo sviluppo prodotto e abilitare la personalizzazione su larga scala.